Published Online August 2019 in Hans. http://www.hanspub.org/journal/ecl https://doi.org/10.12677/ecl.2019.83013

Research on the Application of a Consignment Model in Taobao Shop

Haiyan Lu

Ylli Vocational and Technical College, Yining Xinjiang

Email: 769338591@qq.com

Received: June 20th, 2019; accepted: July 5th, 2019; published: July 12th, 2019

Abstract

In this paper, there are more details about the advantages and disadvantages of a consignment mode, as well as how to select a consignment product, how to operate a consignment of the process. In addition, the problems that are easy to appear during a consignment mode are deeply studied and expounded.

Keywords

Taobao Shop, One Consignment, Research and Application

淘宝店铺一件代发模式的研究与应用

芦海燕

伊犁职业技术学院,新疆 伊宁 Email: 769338591@gg.com

收稿日期: 2019年6月20日; 录用日期: 2019年7月5日; 发布日期: 2019年7月12日

摘要

本文就一件代发模式的优缺点,以及如何选取一件代发产品,如何具体操作一件代发的过程等进行了详细介绍。并对一件代发模式期间容易出现的问题进行了深入研究和阐述。

关键词

淘宝店铺,一件代发,研究与应用

文章引用: 芦海燕. 淘宝店铺一件代发模式的研究与应用[J]. 电子商务评论, 2019, 8(3): 113-117. DOI: 10.12677/ecl.2019.83013

Copyright © 2019 by author and Hans Publishers Inc.

This work is licensed under the Creative Commons Attribution International License (CC BY).

http://creativecommons.org/licenses/by/4.0/



1. 引言

"一件代发"一词来源于网络经营,它是在网上经营货源代理的供应商和需求货源的网店(网站)的供求关系中产生的,通俗的来说,一件代发就是即使是一件商品,供应商也帮你发货。一件代发模式约为网店经销模式的95%,是目前淘宝店铺占比最高的经营模式[1]。

其中代理、加盟、代销、分销等均属于一件代发模式。

2. 一件代发模式

2.1. 流程

淘宝商家首先寻找一件代发的供货商,然后在供货商的众多产品中挑选自己想要代销的产品,并将产品上架到自己的店铺中。当这个产品被顾客下单购买后,商家就去供货商处下单购买。然后供货商将货发给顾客。顾客收到货、确认收货。商家对供货商确认收货。如图1所示。

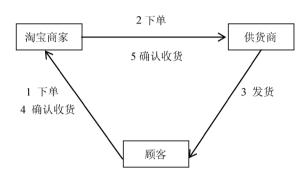


Figure 1. One consignment process 图 1. 一件代发流程

2.2. 资金的结算

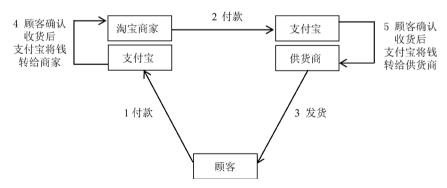


Figure 2. The fund settlement process of the consignment model **图 2.** 一件代发模式的资金结算流程

顾客在网店下单,钱打入到店主的支付宝里。顾客下单之后店主到供货商处进货,并把进货的钱打

给供货商的支付宝。供货商发货给顾客,顾客确认收货后,支付宝里的钱会转到店主银行卡里,店主收到钱之后再给供货商确认收货,供货商支付宝里的钱会自动转到供货商银行卡里。此时交易完成。而中间的差价就是店主的利润。资金结算流程如图 2 所示。

3. 一件代发模式的优、缺点及解决办法

3.1. 优点

一件代发模式为什么会成为淘宝店经营甚至是所有网店经营模式的绝对经营模式,是因为它具有其 它经营模式不可比拟的巨大优势。

首先是无需资金投入,顾客下单后,店主再去供货商处下单购买,当顾客收到货付款后,店主的资金很快回笼。避免了大量资金投入引来的风险。

其次是无需库存压力。顾客下一单,店主就去供货商处买一单,供货商发一单。店主不用自己存货。 既没有压货的压力,也没有库房、库管等带来的其他支出。

最后一个优点是店主对自己选择的供货商和代销产品如果不满意可以随时更换。而且店内也可以代销不同的产品,经营方式十分灵活。

3.2. 缺点

供货商直接发货给顾客,虽然可能使店主免除资金和库存的压力,但也会使店主自身接触不到产品,缺少第一手的产品体验,无法判断产品的质量和品质,在售卖过程中不自知的发生售假售劣情况。

3.3. 解决办法

第一,淘宝商家可以查看供货商之前的代理的评价。或者去淘宝上其他经销商的店铺去看代发宝贝的买家评论。通过分析评价,来评判供货商是否可靠,商品是否畅销。

第二,淘宝商家也可以自己买样品回来查看。很多供货商可以以样品价发货给店主,店主买来后,通过亲自体验,评判商品是否好用。后期若产生了购买行为,购买样品的资金还可以退回。买来了样品不满意,也可以通过正规途径退货退款。

第三,淘宝商家要与供货商密切联系,了解商品库存,共同解决售后的一些问题。

4. 阿里巴巴代销市场的铺货方式

本文以目前阿里巴巴网最常用的免费代销市场 1688 网为例来介绍一件代发的铺货方式。1688 网的网址是 https://www.1688.com/。

4.1. 选中目标产品一键传淘宝

- 1) 打开 https://www.168.com/, 并登录(和淘宝帐户相同)。
- 2) 搜索供应商。并进入到该供应商的公司首页。
- 3) 在"供应产品"下选择任意宝贝进入到详情页。
- 4) 通过"查看代销价"可进入新页面,在新页面中选择"传淘宝"。
- 5) 确认代销此产品。
- 6) 到"卖家中心"仓库中查看宝贝。
- 7) 编辑宝贝,包括修改标题、添加关键词、调整价格,选择立即上架发布宝贝。

4.2. 淘宝产生零售订单

淘宝用户下单付款买下产品。

4.3. 订单回流

- 1) 1688-我的阿里-买家中心-分销管理-我的订单-在线采购。
- 2) 选择要订购的宝贝-单击后面的"进货单"。
- 3) 选择要订购的颜色、数量-加入进货单。
- 4) 单击右上角的"进货单"-结算。
- 5) 填写客户信息-提交订单。

4.4. 供货商发货至 C 端消费者

发货后会自动同步物流信息,若发货是不同步的,则需要自己复制供货商的物流信息粘贴到卖家中 心的发货物流信息中。

5. 一件代发过程中的注意事项

5.1. 如何选择代销产品

- 1) 先选好一个类目,可以在淘宝排行榜中寻找最近搜索最多的类目。
- 2) 在淘宝搜索框中搜索: 如女式中长款风衣。勾选"新品"。
- 3) 在搜索中的产品中,选择一个 C 店、排名靠前、购买人数较多的产品。
- 4) 点击图上的"找同款""找相似",查看一下全网相同或相似的宝贝

如果电脑上安装了"淘货源"插件,可以直接在图上单击"以图搜货"或"1688 同款/相似款货源", 页面会直接跳到 1688 网站上搜索出相同或相似的宝贝。

若没有安装插件,可以先将该宝贝的链接复制下来。然后打开 https://www.1688.com/网站,在搜索栏中粘贴刚才复制的宝贝链接。再单击"同款",并在"同款"买家中寻找支持一件代发的、价格利润较大的、评价较好的产品。

5.2. 一件代发"传淘宝"后的宝贝无法上架

先取消代销, 上架后再关联

- 1) 进入 1688 平台。选择"我的阿里"-买家中心-分销管理
- 2) 我的已铺货的商品(左侧)-找到该商品一取消代销
- 3) 在淘宝中编辑该商品-发布-上架-复制该商品链接
- 4) 1688 平台: 合作中的供应商(左侧)-找到该商品的供应商
- 5) 在商品列表中选择商品-单击商品下面的关联宝贝-打开宝贝介绍页面
- 6) 在页面中继续单击"关联宝贝"-粘贴刚才复制的商品链接-查找宝贝-匹配规格-确定关联解决措施如图 3 所示。

5.3. 供货商没有"一键传淘宝"方式

- 1) 复制该宝贝信息并将该宝贝上架, 复制宝贝链接。
- 2) 在"1688"首页中选择"我的阿里"下的"买家中心"-分销管理。
- 3) 在左侧的"我的订单"-"在线采购"中选择刚才发布的那个分销宝贝-关联宝贝。

- 4) 将刚复制的宝贝链接粘贴到查找宝贝前面的矩形框里, 搜索宝贝。
- 5) 填写颜色和尺码,确定关联。



Figure 3. A solution to the problem of the "Pass Taobao" goods not on shelves 图 3. "传淘宝"宝贝无法上架的解决措施

5.4. 服务

虽然是代销商品,但是尽量不要让顾客知道是代销,以免顾客产生顾虑。在商品说明中可以使用自己的描述,并加上自己的产品体验,树立起自己的店铺形象。

在销售过程中,要时刻保持跟供货商的沟通,提前先询问是否有货,做到心里有数再上架销售,如果付款后发现断货的现象,第一时间退款并郑重道歉。

6. 结论

淘宝开店具有投资少回收快、经营方式灵活、营业时间及地域限制少等优点,是一种风险很小却大有前途的创业方式。如今全职或利用业余时间兼职在淘宝上开店创业,已成为越来越多网友的全新选择。

但许多店主在开店过程中,因为不会找货源也没有货源,或是启动资金少无法大量进货,或是没有足够的能力和精力管理店铺,而使得创业激情大幅减退。此时,一件代发模式就可以解决店主的所有困难。

并且,淘宝店主通过做一件代发,可以熟悉整个电子商务流程,了解哪种商品比较畅销,积累丰富的售后服务经验。如果一件代发的产品特别热销,销量特别大,店主还可以与供货商洽谈更有优势的代发价格,同时在其它网络平台如微信朋友圈售卖,还可以开辟实体店进行线下经营。

参考文献

[1] 360 百科[EB/OL]. https://baike.so.com/doc/670, 2017.



知网检索的两种方式:

- 1. 打开知网首页: http://cnki.net/, 点击页面中"外文资源总库 CNKI SCHOLAR", 跳转至: http://scholar.cnki.net/new, 搜索框内直接输入文章标题,即可查询; 或点击"高级检索",下拉列表框选择: [ISSN],输入期刊 ISSN: 2168-5843,即可查询。

投稿请点击: http://www.hanspub.org/Submission.aspx

期刊邮箱: ecl@hanspub.org