

Differences between Law of Careless Money and Law of Diminishing Marginal Utility*

Zhengbing Wang

College of Economics and Management, Northwest A&F University, Yangling
Email: wzb1964@hotmail.com

Received: Jun. 19th, 2012; revised: Jul. 3rd, 2012; accepted: Jul. 5th, 2012

Abstract: Although law of careless money and law of diminishing marginal utility are both belong to the theory of utility and have the same hypothesis “economic man”, but they are different laws. Law of diminishing marginal utility is a rule that people get marginal utility when they continuously consume the same goods. However, law of careless money is a rule that people will do not care the money when the money is some conditions. Law of diminishing marginal utility studies on people’s economic behaviors in continuous consumptions. However law of careless money studies on people’s economic behaviors in one economic action. The category of law of diminishing marginal utility is about economic behaviors in consumptions, but the category of careless money are not only economic behaviors in consumptions, but also economic behaviors in donation etc.

Keywords: Law of Careless Money; Law of Diminishing Marginal Utility; Utility

不在意资金规律与边际效用递减规律辨析*

王征兵

西北农林科技大学经济管理学院, 杨凌
Email: wzb1964@hotmail.com

收稿日期: 2012年6月19日; 修回日期: 2012年7月3日; 录用日期: 2012年7月5日

摘要: 虽然不在意资金规律与边际效用递减规律都属于效用理论的范畴, 均在研究人们对一定货币或物的效用, 并基于相同的经济人假设, 但这两个理论又截然不同。边际效用递减规律是指消费者连续消费某一物品时所获得的边际效用递减, 而不在意资金规律则研究某一笔资金在什么条件下人们就会不在意或忽略它。边际效用递减规律研究对象是连续经济行为, 而不在意资金规律研究对象是一次性经济行为。边际效用递减规律的研究范畴是消费者的消费行为, 而不在意资金规律不仅包括消费者的商品交易行为, 而且还包括消费行为以外的经济行为, 如慈善捐赠行为等。

关键词: 不在意资金规律; 边际效用递减规律; 效用

1. 引言

2001年本人在“经济学家”2001年第1期发表了论文“不在意资金刍议”, 提出了不在意资金的概念, 随后又发表了数篇有关不在意资金的论文, 进一

*资助信息: 教育部人文社会科学研究项目“村干部在农村社区管理中的职务行为规律及规范研究”(12YJA630138)资助成果。

步阐述不在意资金的观点。其实, 早在1998年本人就开始研究不在意资金, 从那时起至今, 本人利用为本科生、硕士研究生、博士研究生上课的机会介绍不在意资金的观点。也曾应邀在其他大学做不在意资金的学术报告。

由于论文的发表以及学术讲座, 更多的人了解了

不在意资金理论及其该理论阐述的规律，但与此同时，也引来许多质疑和争论。当然，这是一件好事，促使不在意资金理论更进一步完善。事实上，我也在质疑中对一些规律做了更细致的研究和修正。近几年，有一些专家学者和学生将不在意资金规律与边际效用递减规律混为一谈，甚至认为是一回事。为了去伪存真，辨明是非，有必要对二者的异同做一辨析。

2. 不在意资金规律

不在意资金理论(Theory of Careless Money)研究人们在经济活动中常常忽略或不在意的资金及其规律^[1]。例如，人们在商品交易中经常会忽略或舍去交易额的零头，这个零头就是不在意资金。假如一位顾客在蔬菜市场买菜的金额为 23.2 元，卖菜者往往会舍去 0.2 元，只要求付 23 元，这 0.2 元就是不在意资金，因为这部分钱付与不付，双方都不在乎。另外，当我们捐赠时，我们捐出去的钱往往也是不在意资金，因为捐出的这笔钱对我们的生活没有影响或者其影响很小，可以忽略^[2]。我们不可能捐到“心疼”的程度^[3]。在购买彩票时，因为中奖概率很小，人们一般也用自己的不在意资金购买，中奖自然高兴，没有中奖也无所谓^[4]。只有个别赌徒可能会倾其所有购买彩票。当然在商品交易和捐赠中也会出现特例，总有极少数人特别慷慨或特别吝啬，但这些并不影响不在意资金规律，因为经济学规律研究的是一般人的经济行为规律，或绝大多数人的经济行为规律。如经济学的最基本规律之一需求定理也只是适用一般人。需求定理说商品价格下降，需求就会增加，人们将增加购买量，事实上，在价格下降的情况下，个别人也有减少购买量的现象，但它并不影响需求定理作为一个经济学规律存在的价值。

不在意资金理论认为：在商品交易中，当一笔资金等于或小于其交易额的百分之一时，这笔资金就成为不在意资金。在慈善捐赠中，当一个人捐出的资金等于或小于其资产的千分之一时，他捐出的钱就属于不在意资金^[2]。这就是不在意资金理论阐述的不在意资金规律。不在意资金理论还阐述了人们在购买彩票和友善接待(无功利目的)中的不在意资金规律，这里不再赘述，仅以商品交易和慈善捐赠中的不在意资金规律来说明其与边际效用递减规律的异同。

这里要特别说明的是，不在意资金规律是基于中国样本研究出的经济行为规律，是否适合国外情况，有待进一步研究和检验。

3. 边际效用递减规律

边际效用指在一定时间内消费者增加一个单位商品或服务所带来的新增效用，也就是总效用的增量。在经济学中，效用是指商品满足人的欲望的能力，或者说，效用是指消费者在消费商品时所感受到的满足程度。

边际效用递减规律(Law of Diminishing Marginal Utility)说的是：在一定时间内，在其它商品的消费量保持不变的条件下，消费者从某种商品连续增加的每一消费单位中所得到的效用增量，即边际效用是递减的^[5]。

效用是消费者的心理感受，消费某种物品实际上就是提供一种刺激，使人有一种满足的感受。消费某种物品时，开始的刺激一比较大，从而人的满足程度就高。但不断消费同一种物品，即同一种刺激不断重复时，人在心理上的兴奋程度或满足度必然减少。比如，人们吃第一个苹果时，感觉很香，获得的效用比较大；吃第二个苹果时，感觉没有第一个苹果香，获得的效用就比第一个苹果少；吃第三个苹果时，感觉没有第二个苹果香，获得的效用就比第二个苹果少，当然，比第一个苹果更少。尽管苹果是相同的，但每个苹果带来的效用是逐步递减的，这就叫边际效用递减规律。虽然每个苹果带来的效用是逐步递减的，即边际效用是递减的，但作为消费者来说，其总效用有可能是不断增加的，因为总效用在不断累积。当然，总效用达到一定程度也会下降的，例如，吃苹果吃的太多，胃就难受，总效用就会下降，即消费者的总满意度或幸福度就减少了。

4. 不在意资金规律与边际效用递减规律相同之处

4.1. 同为效用理论范畴

不在意资金规律与边际效用递减规律都是在研究效用问题。不在意资金规律主要阐述人们在商品交易中舍弃或忽略的那部分资金与交易额的比例关系以及人们在捐赠活动中捐出的资产与其总资产的比

例关系等，实质是当事人基于对舍弃或捐出资产的效用感受而做出的经济行为。也就是当事人认为这部分资金对自己的效用较小，小到可以忽略或不在意的程度。边际效用递减规律是指人们持续消费某一物品的效用变化规律。所以，这两个规律是从不同角度来共同研究效用问题，同属于效用理论的范畴。

4.2. 均为研究效用变化的规律

不在意资金规律研究的是人们在经济行为中不在意或忽略资金的规律，如该理论认为在商品交易中，当一笔资金等于或小于其交易额的百分之一时，这笔资金就成为不在意资金。边际效用递减规律研究人们持续消费某一物品的效用变化规律，并认为边际效用是逐步递减的，虽然这两个理论阐述的具体规律并不相同，但它们都在研究人们经济行为中效用的变化规律。

4.3. 基于相同的“经济人”假设

不在意资金规律与边际效用递减规律都是基于共同的假设：人都是“经济人”^[6]，即人都是爱钱的，人都是趋利性的。如果人没有了趋利性，即人都视金钱如粪土，那么不在意资金规律就失效了，商品交易中的不在意资金占交易额的比例以及捐赠资金占个人资产的比例，都没有规律了；当然，边际效用递减规律也会失效，如一个人连续获得同等金额资金所感受到的边际效用也许就不再遵循边际效用递减规律了。所以，不在意资金规律与边际效用递减规律都是建立在“经济人”假设的基础上的。

5. 不在意资金规律与边际效用递减规律的区别

5.1. 两个规律的内涵不同

边际效用递减规律是指消费者连续消费某一物品时所获得的边际效用递减，而不在意资金规律则研究某一笔资金在什么条件下人们就会不在意或忽略它。虽然这两个规律都是在研究人们对某物或资金的心理感受和评价，但前者规律的特点是连续递减，强调连续性，而后者规律的特点则是寻求分界点，例如不在意资金规律描述说：当一笔资金等于或小于其交

易额的百分之一时，这笔资金就成为不在意资金。

如果将这两个规律的表现画在一张图上，那么前者在图像上表现为一条连续下滑的曲线，而后者在图形则表现为一个点。

5.2. 二者研究对象不同

边际效用递减规律研究对象是连续经济行为，如消费者连续吃苹果的行为、消费者连续吃面包的行为等，并以此研究其规律；而不在意资金规律研究对象是一次性经济行为，如一次商品交易、一次捐赠、一次购买彩票的经济行为，并以此探究其这些经济行为中的不在意资金规律，如不在意资金规律认为：在一次捐款中，捐款人一般捐出个人资产的千分之一。所以，前者是研究连续经济行为的规律，而后者则是研究一次经济行为的规律。

5.3. 研究范畴不同

边际效用递减规律的研究范畴是消费者的消费行为，所以在经济学课本里，边际效用递减规律是被安排在“消费者行为理论”这一章里的，而不在意资金规律研究的范畴要大得多，它不仅包括消费者的商品交易行为，而且还包括消费行为以外的经济行为，如慈善捐赠行为等。

6. 结论

不在意资金规律与边际效用递减规律虽然都属于效用理论的范畴，均在研究人们对一定货币或物的效用，但这两个规律从不同角度，得出不同的经济规律，属于截然不同的两个理论。

参考文献 (References)

- [1] 王征兵. 不在意资金刍议[J]. 经济学家, 2001, 1: 121-122.
- [2] 王征兵. 不在意资金和慈善捐赠[J]. 学术研究, 2003, 1: 47-49.
- [3] R. Steinberg. Voluntary donations and public expenditure in a federalist system. *American Economic Review*, 1987, 77(7): 24-36.
- [4] Z. B. Wang. Careless money and lottery. *China-USA Business Review*, 2004, 3(9): 79-81.
- [5] N. G. Mankiw. *Principles of economics*. South-Western College Pub, 2008: 55-60.
- [6] A. Smith. *An inquiry into the nature and causes of the wealth of nations*. Xi'an: Shaanxi People Publication, 2005: 112-130.